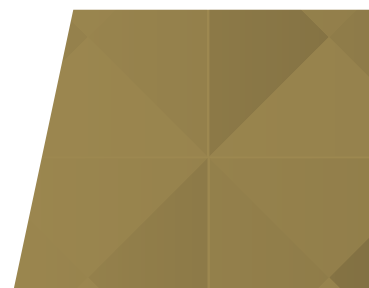


AQua chiara

ELEGANZA ULTRAFILTRATA

COMPANY PROFILE

AQuachiara è la prima e l'unica azienda che progetta, commercializza, installa e assiste produttori di acqua Ultrafiltrata specifici per le esigenze del mondo Ho.Re.Ca.



MISSION

AQuachiarà aiuta i Ristoratori a Guadagnare più soldi, salvaguardando l'ambiente e servendo un prodotto di qualità in bottiglie Eleganti.

Un Ristoratore ogni giorno sa che dovrà:

- Attrarre nuovi clienti;
- Soddisfarli con pietanze prelibate;
- Stupirli con una magica esperienza;
- Avere le risorse per formare nuovi dipendenti e mantenerli;
- Generare profitto senza farsi predare dal Fisco italiano.



Ecco perché AQuachiarà ha deciso di aiutare Ristoratori, Albergatori ed Esercenti ad **AUMENTARE I MARGINI di GUADAGNO** grazie al prodotto più facile da **VENDERE AL MONDO!**



CHI SIAMO IN **NUMERI**

25.000.000

Litri d'Acqua servita ai tavoli dei migliori Ristoranti d'Europa.

Oltre

6.000

Clienti in Europa.

25.200

Interventi di Manutenzione TOP ASSISTANCE programmata all'anno.

34.000.000

Bottiglie preconfezionate in Meno nei Ristoranti all'anno.

2.200

TIR tolti dalle strade.

2.800.000

Kg di CO₂ evitati a danno dell'ambiente dati dal consumo dell'acqua da bere.

LA STORIA DI AQUACHIARA

Mossa | 

75_{cl}

Questo breve racconto ti aiuterà a capire perché molti Ristoratori ci hanno scelto come Partner per la produzione in loco dell'acqua da bere nel loro locale.

”

AQUACHIARA NASCE NEL 1993.

Come tutte le altre aziende del settore, AQUachiara inizialmente commercializza erogatori di acqua alla spina di aziende terze.

I fornitori creavano degli impianti con delle caratteristiche comuni e i commerciali cercavano di venderli un po' a tutti.

L'abitudine del settore era quello di vendere impianti progettati da uffici tecnici terzi che non conoscevano le esigenze dei Ristoratori e le modalità di lavoro nell'utilizzo quotidiano.

Nessuno considerava la velocità di riempimento delle bottiglie in situazioni di stress o la necessità di servire un'acqua da bere sempre alla stessa temperatura e ugualmente frizzanti.

L'impianto doveva essere adattato alle esigenze di ogni Ristorante.

LA FRUSTRAZIONE DI GIOVANNI SIMONCELLO.

Giovanni aveva intuito che il target di riferimento per AQUachiara sarebbe stato il mondo Ho.Re.Ca.

AQUachiara ha iniziato da subito ad offrire un'assistenza continua agli impianti che vendeva.

Ogni volta che un Ristoratore chiamava perché il suo

impianto si bloccava dovevano andare a sostituire i SOLITI PEZZI.

Sembravano macchine progettate per guastarsi e l'azienda fornitrice era sempre pronta a vendere pezzi di ricambio.

L'esercente però si ritrovava a dover tenere acqua confezionata in frigorifero, perché se l'erogatore non avesse funzionato avrebbe perso il guadagno della vendita dell'acqua oltre alla reputazione del suo locale.

In queste condizioni non si poteva garantire una convenienza economica e un'acqua sempre fresca.

LA SOLUZIONE DEFINITIVA

Un giorno, stufo dell'ennesimo reclamo, presero un impianto e lo smontarono completamente.

Elencarono tutti quei difetti delle macchine proposte dal mercato.

I guasti più comuni e la durata della vita degli impianti commercializzati.

Decisero che non valeva più la pena mangiare rabbia. Da quel giorno;

AQUachiara avrebbe PROGETTATO e PRODOTTO



degli impianti quasi INDISTRUTTIBILI.

I Ristoratori avrebbero avuto delle macchine performanti e studiate appositamente per i loro bisogni.

Oggi AQuachiarà è l'azienda specifica per la produzione dell'acqua da bere alla spina del settore Ho.Re. Ca. e vanta le macchine più performanti in commercio con caratteristiche tecniche impareggiabili.

Da anni i nostri clienti offrono un'acqua da bere SEMPRE FRESCA, PERFETTAMENTE FRIZZANTE, ULTRAFILTRATA nelle ELEGANTI BOTTIGLIE AQuachiarà.

LA VERITÀ

La maggior parte delle aziende che commercializzano e mantengono gli impianti di acqua alla spina lucrano sui pezzi di ricambio e sulle assistenze previste alle macchine in orari extra servizio.

AQuachiarà decise di rinunciare a questa lecita e molto lucrativa prassi dei suoi concorrenti.

Avere un impianto performante adatto a professionisti che producono ingenti quantità di acqua da bere significa dover proporre un'assistenza che è uno dei punti fondamentali su cui si basa AQuachiarà.



Gianni Simoncelli
General Manager e Founder AQuachiarà

TOP ASSISTANCE

L'assistenza tecnica è un Pilastro fondamentale per AQuachiarà.

Da sempre i concorrenti in questo settore offrono la possibilità ai loro clienti di scegliere dei pacchetti di manutenzione. Non avendo termini di paragone, i Ristoratori tendono ad acquistare il servizio più economico, ritrovandosi poi a pagare degli interventi

Straordinari con tariffe orarie molto **costose**.

Un'assistenza inadeguata può rovinare il gusto dell'acqua.

Un impianto potrebbe fermarsi nel bel mezzo del servizio del sabato sera, o peggio, potrebbe contaminare un cliente.

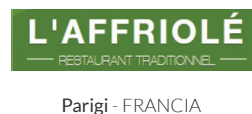
LA **TOP ASSISTANCE** DI AQUACHIARA È COMPLETAMENTE
DIVERSA DALLE ASSISTENZE SUL MERCATO.

- La **SANIFICAZIONE** dell'impianto avviene come minimo ogni 90 giorni a prescindere dai litri erogati. **QUATTRO** volte più frequente della concorrenza.
- L'intervento straordinario avviene entro 24h ed è compreso nel prezzo del contratto*.

L'assistenza **TOP ASSISTANCE** non è a discrezione del Ristoratore ma a **difesa** del prodotto servito. AQuachiarà **garantisce** che l'acqua erogata sarà sempre **vendibile**.

**Esistono varie formule di contratto offerte da AQuachiarà (Noleggio Operativo, Abbonamento e Acquisto).*

I NOSTRI CLIENTI



ELEGANZA AQUACHIARA

AQuachiara vuole aiutare i ristoratori a guadagnare più soldi sull'acqua venduta nel loro locale.

Per poterlo fare devono poter offrire un **prodotto di qualità** che superi in aspettativa il gusto della minerale preconfezionata.

Oltre al **gusto** e alle **proprietà organolettiche** che caratterizzano una buona bottiglia d'acqua una parte condizionante sul prezzo di vendita della singola bottiglia è l'**aspetto estetico**.

Un buon prodotto, confezionato in modo **elegante** è sicuramente più vendibile di un prodotto buono in un brutto packaging.

Come un buon piatto, succulento e delicato diventa più appetibile e meglio vendibile se presentato in modo eccelso.

Le Bottiglie AQuachiara si differenziano perché si sposano in modo elegante all'ambiente del Ristorante.

ORIGINAL

La prima Bottiglia. Ha una forma classica e delicata. La sua forma si adatta a molti Ristoranti, da quelli storici ai più famigliari.

Se hai una pizzeria classica o un Ristorante alla carta che lavora principalmente per la fama e per il passaparola e non hai un'identità concettuale differenziante questa è la bottiglia che fa per te. La forma più naturale le permette di adattarsi agli arredamenti più comuni, molti Ristoranti gestiti per molti anni dalla stessa famiglia hanno scelto questo modello per non alterare la loro identità storica senza rinunciare ad un gesto Ecologico come la scelta di un impianto di Ultra-filtrazione AQuachiara.



CILINDRYA

Questa Bottiglia è la più scelta dai Ristoranti moderni e dai Bistrot.

Se hai un locale composto prevalentemente da tavoli da due con un arredamento nuovo e minimale questa è la bottiglia giusta.

Alcuni ci hanno detto che sembra un profumo, altri un oggetto da collezione. Non esiste una bottiglia simile in tutto il mercato, probabilmente in tutto il mondo.

Il suo tappo è a vite, sicuro e caratteristico.

Un modello attuale e perfetto per quei Ristoranti con un'identità definita.

I Nuovi Bistrot che puntano alla cura dei dettagli grafici e dei colori scelgono quasi sempre la CILINDRYA.



CRYSTAL

La Crystal è la Bottiglia più Elegante del nostro catalogo.

Un giusto dosaggio tra Design classico e prestigio odierno. Questo è il modello adatto ai Ristoranti alla carta con servizio di pregio. Ristoranti dagli arredamenti lussuosi e clienti facoltosi.

Anche alcuni Ristoranti più tradizionali e Pizzerie classiche hanno scelto questa bottiglia e sta benissimo nei loro ambienti.

Con questa Bottiglia servire Acqua alla Spina non avrà nessuna differenza rispetto all'acqua minerale fabbricata e preconfezionata in bottiglie di vetro verdognolo.

I PARTNER ACQUACHIARA

AQUACHIARA SALDA LA SUA PARTNERSHIP CON TRE DELLE PIÙ GRANDI AZIENDE NEL SETTORE HO.RE.CA.

ESSERE COESA CON IMPORTANTI REALTÀ DEL MONDO DELLA SPILLATURA NAZIONALE PERMETTE AD AQUACHIARA DI ESSERE L'UNICA SPECIFICA PER L'ACQUA DA BERE NEI PUBBLICI ESERCIZI.

- **BEVCO** nasce dalla fusione di tre marchi storici di eccellenza. **Brew Service**, azienda specializzata in refrigeratori per birra, **Nuti**, azienda produttrice di impianti Soft Drink e **CEM Industries** specializzata in colonne di spillatura. Bevco grazie ai tre stabilimenti, Alessandria, Tavullia e Prato, fornisce ad AQUACHIARA il supporto tecnico ed industriale per la produzione dei propri impianti.
(www.bevco.eu)
- Il Gruppo **Waterline**, leader in Italia per i sistemi di trattamento dell'acqua, costruisce impianti specifici di ultrafiltrazione per AQUACHIARA.
(www.waterline.it)
- **Spillnord**, azienda leader in Italia per l'assistenza tecnica per impianti beverage; grazie alla sua organizzazione di tecnici coordinati centralmente ma dislocati sul territorio, consente ad AQUACHIARA di fornire assistenza tempestiva sui propri impianti.
(www.spillnord.com)



BEVCO

 **WaterLine®**

 **REFRIGERAZIONE
SPILLNORD
SPILLATURA**

LA STABILITÀ FINANZIARIA

L'AFFIDABILITÀ DI UN PARTNER DEL TUO BUSINESS

AQUACHIARA HA RAGGIUNTO UN **RATING A2.2**, CHE
LA CLASSIFICA AI PIÙ ALTI LIVELLI DI SOLVIBILITÀ.

Per un'Impresa è fondamentale poter contare su fornitori affidabili a cui rivolgersi con fiducia per i propri acquisti.

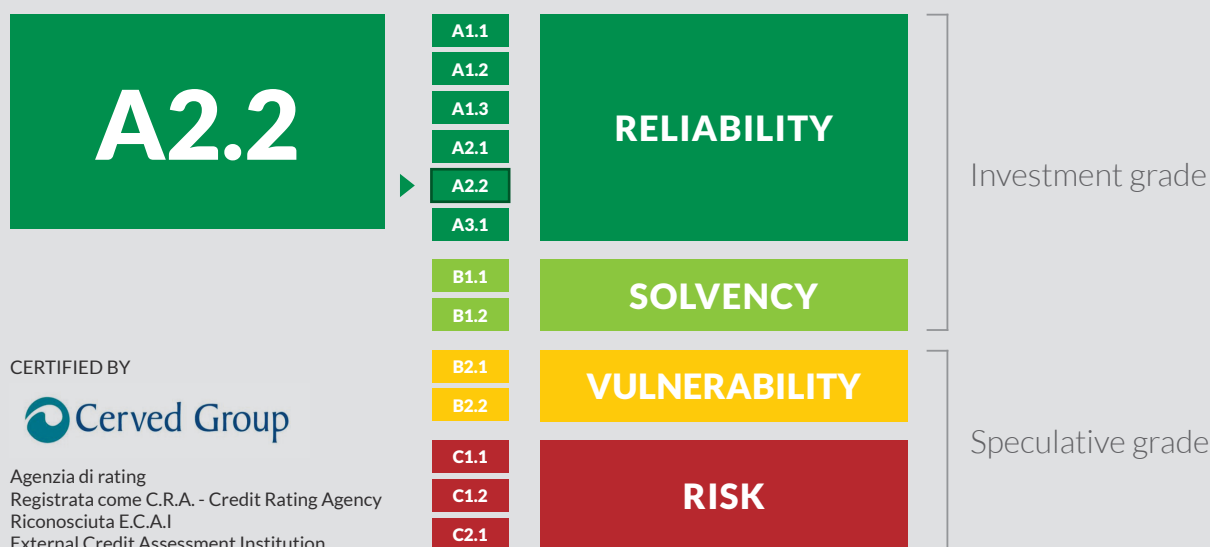
Questo vale ancor di più per la scelta di un partner in cui si pianifica un rapporto pluriennale qual è un contratto di noleggio.

Nell'attuale fase critica dei mercati, è diventato più che mai importante dimostrare di essere una realtà solida e affidabile, in un mercato di riferimento costituito

da realtà locali estremamente frammentate e con livelli di affidabilità finanziaria medio bassi AQUachiara si posiziona ai vertici superiori di 4/5 volte rispetto alla media del settore del mercato.

Il rating indica l'affidabilità finanziaria ed economica di un'impresa, tenendo conto anche la sua gestione e le sue potenzialità, ed evidenziando chiaramente l'opportunità o meno di stabilire dei rapporti commerciali con la stessa.

Il rating esprime la capacità di un'impresa di far fronte ai propri impegni finanziari; è il risultato di un'accurata indagine condotta dagli analisti che valutano una serie di dati e informazioni, di natura quantitativa e qualitativa, ed esprimono il proprio giudizio in merito alla rischiosità aziendale e alle sue prospettive di business.



AQua chiara

ELEGANZA ULTRAFILTRATA

Via Milano, 26 - 13856 - Vigliano Biellese (BI)

info@aquachiarait - www.aquachiarait

Numero Verde
800.024.866

